

RESUMEN / SUMMARY

SEBASTIAN COLL

«Empresas versus mercados. Un boceto para una historia de la empresa»

Partiendo de la pregunta de qué puede aportar a un estudiante de económicas o empresariales la historia de la empresa, el artículo defiende que esta aportación puede ser muy positiva, siempre que quienes impartan la materia adopten un enfoque más analítico que simplemente descriptivo. La naturaleza de la empresa y las causas y consecuencias de los cambios en la organización y el tamaño de la misma deberían ocupar, para ello, una posición central en sus explicaciones, mediante un equilibrio entre teoría e historia. En una primera parte del artículo se ofrece una panorámica de las teorías acerca de la naturaleza de la empresa, con especial atención al enfoque costes de transacción, y de la *business history* norteamericana, centrada en la empresa de ese país a lo largo del último siglo. En una segunda parte se presentan algunas reflexiones y sugerencias para extender este tipo de análisis a otros países y épocas.

«Business versus Markets. A Sketch for a Business History»

Starting from the question about the potential contribution of entrepreneurial history to the general formation of the students of economics and business, this article contends that this contribution may be very positive, provided that an approach more analytic than merely descriptive is adopted on the teachers' side. For it, the nature of the firm and the causes and consequences of changes in her organization and size should occupy a central place in their explanations, by means of a balance between theory and history. In the first part of the article a review is provided of the theories on the nature of the firm, with special focus on the transaction costs approach, and of the American business history, devoted to the study of the enterprise in that country along the past century. In a second part, some thoughts and suggestions are given in order to extend the same kind of analysis to other countries and periods.

IGNACIO M.^a CARRION ARREGUI

«Los precios del hierro en Guipúzcoa durante los siglos XVII y XVIII: un buen indicador de la coyuntura del sector siderúrgico»

En este artículo se analiza un impuesto municipal local que se abonaba en especie en unas localidades del interior de Guipúzcoa, precisando sus características, origen y cuantía. A partir de esta documentación de origen fiscal, se ha obtenido una larga serie homogénea de precios del hierro que abarca desde mediados del siglo XVII hasta fines del XVIII. Esta fuente resulta un buen indicador de la coyuntura de la industria siderúrgica vasca, y confirma, matizándola, la evolución del sector que Bilbao y Fernández de Pinedo habían deducido de las exportaciones de mineral de Somorrostro.

«The iron prices in Guipúzcoa during the XVIIth and XVIIIth Century: a good indicator of the economic conditions of the Basque iron industry»

The purpose of this article is to analyse the yield of a excise tax that the bloomeries of two little villages of Guipúzcoa paid in wrought iron. From this fiscal data has been obtained a long and homogeneous series of wrought iron prices from the middle of the XVIIth Century to the end of the XVIIIth. This source becomes a good indicator of the economic conditions of the Basque iron industry, and corroborates with some notes the evolution of this sector that Bilbao and Fernández de Pinedo had inferred from the taxes raised on the export of iron ore by sea from Somorrostro.

ANGELA ATIENZA LOPEZ

«Crédito y crisis de las economías monásticas en Aragón»

El propósito de estas páginas es contribuir, centrándonos en el caso aragonés, al estudio del inicio de las transformaciones que se operaron en el sistema crediticio a finales del Antiguo Régimen desde una doble perspectiva: la crisis del régimen censal y el desarrollo de una nueva figura crediticia, todo ello a partir del conocimiento de la propia situación económica de las comunidades religiosas, que se vieron atrapadas entre la crisis del mecanismo de crédito que ellas habían dominado secularmente y el surgimiento de nuevas figuras, con otro alcance y otros intereses, claramente contradictorios con el estado de dominio de la propiedad feudal.

«Credit and crisis in the monastic economies of Aragon»

The aim of these pages is to contribute, paying particular attention to the case of Aragon, to the study of the beginning of the changes which took place in the credit system towards the close of the Old Regime from two points of view: that of the *censal* system and that of the development of a new credit system, based on knowledge of the economic situation of the religious communities, which become trapped between

the credit mechanism crisis, which they had controlled for centuries, and the appearance of new figures, with a new significance and fresh interest, clearly contradictory to the powerful state of feudal property.

JESUS GIRALDEZ RIVERO

«Fuentes estadísticas y producción pesquera en España (1880-1936): una primera aproximación»

Este trabajo trata de llamar la atención sobre un sector prácticamente ignorado por la historiografía económica española, pese a la importancia que ha tenido y tiene la pesca marítima, y no sólo para determinadas regiones litorales. A grandes rasgos, se pueden distinguir dos grandes apartados: en el primero, tratamos sobre la estadística pesquera y los problemas de utilización, fundamentalmente con el fin de ver las posibilidades de reconstruir una serie de producción; en el segundo, se compara el crecimiento de la producción pesquera con el de otros sectores económicos, intentando evaluar su importancia y enmarcándolo en el conjunto de la pesca europea. Por último, averiguar en qué se ha asentado dicho crecimiento: si éste ha sido meramente extensivo o si, por el contrario, tuvo lugar un proceso de transformaciones técnicas que se plasmaron en un aumento de la productividad.

«Statistic sources and fishing production in Spain (1880-1936): a first approach»

This work tries to call the attention over a sector practically ignored by Spanish economical history in spite of the importance that sea-fishing has had, and still has, not only to certain coastal regions. Broadly speaking two parts can be distinguished: in the first one we deal with fishing statistics and its usage problems, mainly with the aim of seeing the possibilities to rebuild a series of production. In the second one, the growth of the fishing production and other economical sectors is compared trying to evaluate its importance and framing the fishing in Europe as a whole. Finally, we try to find out what's the growth based on: if this has been merely extensive or, on the other hand, there was a process of technical transformations wich took shape in an increase of productivity.

PAZ BENITO DEL POZO

«El primer fracaso del INI en Asturias: SIASA (1942-1971)»

La intervención del INI en Asturias se produce en fecha temprana y se dirige hacia la industria siderúrgica, de arraigada tradición en la región. El primer destinatario de los fondos del INI será un proyecto típico del período autárquico: la fabricación de un sustitutivo de la chatarra que permita alimentar los altos hornos para la obtención de acero nacional sin tener que recurrir a la importación de la materia prima mineral. La

empresa encargada de tal fabricación, SIASA, acaba quebrando por problemas de mercado, a su vez derivados de una estrategia de política industrial que habrá de revelarse como inadecuada y por completo ineficaz.

«The first failure of the INI in Asturias: SIASA, 1942-1971»

The intervention of the INI (The National Industry Institute) took place in an early date and it was directed towards the iron and steel industry, of established tradition in the region. A typical project of the self-sufficient period will be the first addressee of the money of the INI. It consisted in the making of a substitute for the scrap iron which allowed to feed the blast furnaces to get the national steel without having to resort to the importation of the mineral raw material. The company that took charge of the making, SIASA, went bankrupt because of the market difficulties, which were derived from a strategy of industrial policy that will reveal as inadequate and wholly inefficient.

ANTONI ESPASA

«Perspectiva histórica de los modelos ARIMA y su utilidad en el análisis económico»

Este trabajo comienza enumerando las contribuciones a la teoría de procesos estocásticos estacionarios que aparecieron entre 1912 y 1942 y comentando, al mismo tiempo, los principales procedimientos existentes en las décadas de los cincuenta y sesenta para predecir y extraer señales de series económicas que, en general, se consideraba que no eran estacionarias. Esta brecha existente entre la aplicación práctica y el análisis teórico fue cubierta por Box y Jenkins (1970) con los modelos ARIMA. Estos modelos incorporan un tipo específico de procesos evolutivos que se caracteriza por la presencia de raíces autorregresivas unitarias sobre una estructura ARMA, la cual constituye una forma general de aproximar procesos estacionarios.

En la literatura econométrica, la naturaleza evolutiva de las variables económicas se capta también, generalmente, mediante el uso de raíces unitarias en los modelos econométricos y/o en los modelos que generan las variables exógenas. Por ello, tal como se ha ido discutiendo por diferentes autores, los modelos ARIMA no son cajas negras, sino formas finales de modelos econométricos. Por tanto, los modelos ARIMA se pueden utilizar de forma consistente, pero ineficiente, para describir y estimar el comportamiento a largo y corto plazo de las series económicas, y tales resultados pueden ser muy útiles en la elaboración de los informes que las instituciones privadas y públicas realizan periódicamente.

«Historic perspective of the ARIMA models and their utility in economic analysis»

This paper starts enumerating some of the contributions to the theory of Stationary Stochastic Processes during the first half of this century and commenting the

main procedures used in the fifties and sixties for forecasting and signal extraction based on the fact that a great number of the observed economic time series are non-stationary. The gap between the theory and practice was filled by Box and Jenkins (1970) with the ARIMA models, which incorporate a specific type of processes characterized by the presence of unit autoregressive roots on top of a general approximation—ARMA models—for a linear stationary process.

In the econometric literature the evolving nature of the economic variables is also generally captured by the same procedure of including unit roots into the model and for in the processes generating the exogenous variables. Therefore, as it has been widely discussed in the literature, the ARIMA models are not black-boxes but a sort of final forms of the econometric models. Thus, the ARIMA schemes can be employed as a consistent, but certainly inefficient, way of characterizing and estimating the long and short-term behavior of economic time series, and these results can be used in the economic reports that private and public institutions need to procedure periodically.